

Acta Sesión Extraordinaria 08-24

Sesión extraordinaria número ocho, del jueves 06 de junio del dos mil veinticuatro. Inicio de la sesión, a las dieciocho horas con ocho minutos, Sesión virtual bajo la cuenta No. 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas- Fondo Mutualidad y amparados al artículo 10 del Reglamento de Sesiones Virtuales.

Presentes:

| Nombre | Cédula: | Puesto | Lugar |
|---------------------------------|-------------|------------------|--|
| Wilberth Quesada Céspedes | 1-0749-0357 | Presidente | Guayabos, Curridabat, casa de habitación. |
| María Eugenia González Alvarado | 2-0312-0250 | Secretaria | Ausente |
| Laura González Picado | 1-0779-0322 | Tesorera | Goicoechea, casa de habitación. |
| Mercedes Quesada Madrigal | 1-0703-0066 | Vocal I | En carretera. |
| Aleyda Solano Torres | 1-0433-0573 | Vocal II | San Sebastián, casa de habitación. |
| Gerardo García Murillo | 1-0993-0024 | Fiscal | San Antonio de Coronado, casa de habitación. |
| Carlos Fonseca Bustos | 1-0814-0904 | Administrador FM | San Sebastián, casa de habitación. |
| Adriana Ramírez Castillo | 1-1357-0007 | Asistente FM | Lagunilla de Heredia, casa de habitación. |

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Buenas noches.

Al ser las 6:08 p.m. vamos a dar inicio a la sesión extraordinaria número 08-2024 de este jueves 06 de junio de 2024, sesión virtual que realizamos bajo la cuenta No.573 29066 a nombre del Colegio de Periodistas del Fondo de Mutualidad y al amparo del artículo 10 del reglamento de sesiones virtuales.

Antes de dar lectura a la convocatoria a la orden del día, voy a verificar la existencia del quórum y de los participantes.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Aleyda Solano. Gracias, buenas noches.

La Vocal II Aleyda Solano Torres:

Aleyda Solano, cédula 1-0433-0573, desde mi casa habitación San Sebastián centro.

Gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Mercedes Quesada.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Laura González, gracias.

La Tesorera Laura González Picado:

Laura González Picado, cédula 1-0779-0322 desde mi casa en Goicoechea.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Parte de la administración, doña Adriana, don Carlos, adelante, Adriana.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Adriana Ramírez Castillo, 1-1357-0007, desde mi casa habitación en Lagunilla de Heredia.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, don Carlos.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Carlos Fonseca Busto, cédula 1-0814-0904, desde mi casa de habitación en San Sebastián.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias.

Y esta presidencia desde Wilberth Quesada Céspedes, cédula 1-0749-0357, desde mi casa de habitación, en Curridabat.

Habiéndose constatado el quórum mínimo necesario para poder sesionar, entonces vamos a dar inicio a la sesión extraordinaria 08-2024.

Le voy a agradecer a doña Laura que haga la lectura del orden del día

La Tesorera Laura González Picado:

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DEL FONDO DE MUTUALIDAD

Convocatoria extraordinaria

Se convoca a sesión extraordinaria No.08-2024 a celebrarse el jueves 6 de junio del 2024 a las 6:00 pm. Sesión virtual bajo la cuenta 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas-Fondo Mutualidad y amparados al artículo 10 del Reglamento de Sesiones Virtuales.

ARTÍCULO PRIMERO: ORDEN DEL DÍA

ARTÍCULO SEGUNDO: ASUNTOS DE LA ADMINISTRACIÓN

2.1 Renovación contrato de Cero Riesgo.

2.2 Solicitud de Elaboración del Cartel de Constancias de Salario.

2.3 Contrato del Hospital Metropolitano.

Wilberth Quesada Céspedes
Presidente

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

ARTÍCULO PRIMERO: ORDEN DEL DÍA

Yo voy a presentar una mención de orden para que hagamos una variación, en el orden del día, en virtud de que podrían conectarse tanto doña Mercedes como doña María Eugenia y el punto más importante aquí, sin demérito de los otros, es el contrato del Hospital Metropolitano.

Entonces voy a proponer que el 2.1 contrato del Hospital Metropolitano pase a ser el 2.3 y el de renovación del contrato de cero riesgo a la inversa, naturalmente, la renovación de contrato de cero riesgo pasa a ser el 2.1.

Si están de acuerdo las señoras directoras, se sirve en manifestarlo, doña Aleida.

La Vocal II Aleyda Solano Torres:

Sí, estoy de acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

De acuerdo, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Y con el voto de esta Presidencia, los tres votos a favor, aprobada por unanimidad el cambio en el orden del día, entonces vamos a pasar a conocer como primer punto la renovación del contrato de cero riesgo.

La administración para que lo presente.

Acuerdo 01-08-24: Se aprueba orden del día (Acuerdo en firme y por unanimidad).

ARTÍCULO SEGUNDO: ASUNTOS DE LA ADMINISTRACIÓN

2.1 Renovación contrato de Cero Riesgo

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

El criterio de don Alejandro, donde se hacen una serie de salvedades y revisiones al contrato lo que indica, don Alejandro en su criterio

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Nada más recordar por favor, que esos, cómo se llama, criterios queden constando literalmente en el acta.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Es correcto.

La Tesorera Laura González Picado:

También que esos criterios de don Alejandro van a quedar constando en el acta a solicitud mía como Tesorera, tanto del Fondo como de Junta Directiva.

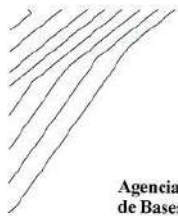
El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, Laura. Adelante, don Carlos.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Se le hacen una serie de consultas, Alejandro, con respecto al contrato en el tema de la seguridad de los datos y cómo la empresa lo gestiona. Él lo que sugiere para efectos de la renovación es que ellos presenten una declaración jurada en donde indiquen el cumplimiento a cabalidad de la legislación en materia de protección de datos personales o bien suministre una constancia de PRODHAB (Agencia de Protección de Datos de los Habitantes), si es la entidad que emite y si cumplen normativa para verificar el cumplimiento; entonces se le solicita a la empresa y ellos inmediatamente nos presentan la constancia.





Certificación Administrativa N° DRABD-038-05-2024

Agencia de Protección de Datos de los Habitantes. Departamento de Registro y Archivos de Bases de Datos. San José, a las catorce y treinta y cinco horas del 24 mayo de 2024.
Por este medio certifico que la empresa **CERO RIESGO INFORMACIÓN CREDITICIA DIGITALIZADA S.A.** cuenta con una base de datos inscrita ante la Agencia, la cual se denomina: **CLIENTES CERO RIESGO** fue inscrita mediante resolución N° 02 de las ocho horas del 01 de noviembre de 2016, expediente N° 0110-08-2016-INS, para la cual se estableció como Responsable de la Base de Datos a: **CERO RIESGO INFORMACIÓN DIGITALIZADA S.A.** cedula jurídica número 3-101-324617; como Encargado de la misma, al señor **Luis Rodríguez Valverde**, cedula de identidad 2-0520-0253, indicando como medios de ubicación: a ese momento como domicilio en **San José Tibás, Llorente del Price Smart** ciento cincuenta metros noreste; y correo electrónico: **datos@ceroriesgo.co.cr** datos que desde su inscripción no han sido actualizados por el representante, es importante señalar que no se puede dar fe de que la información de contactos sea actual, siendo que no se ha actualizado. Que mediante oficio N° APD-DRAB-029-05-2023, esta Agencia procedió a solicitar la actualización de datos de contactos y ubicación, requisito esencial para que los titulares de datos ejerzan sus derechos, siendo debidamente notificado a los correos electrónicos con que cuenta esta institución, sin que, a la fecha, se haya cumplido con la actualización de datos solicitados o bien con la verificación de los existentes. *****



Se expide la presente, a solicitud del señor
Luis Rodríguez, jefe de TI de Cero Riesgo.
Exenta del pago de especies fiscales. Licda.
Karla Quesada Rodríguez. *****

Licenciada **Karla Quesada Rodríguez**
Jefa

Departamento de Registro de Archivos de Bases de Datos

Cc/Expediente

El tema aquí es cómo ellos gestionan los datos, a nivel de su logística como empresa. Esta es la certificación administrativa que nos envía la empresa donde PRODHAB hace constancia que ellos están funcionando de una manera correcta según la legislación.

La Tesorera Laura González Picado:

Perdón, esa constancia, este, lo que hace ver es que ellos están debidamente registrados, verdad, ante la PRODHAB. Eso significa que cumplen no solamente con la normativa, sino que también están sometidos a un nivel de supervisión por parte de la PRODHAB, o sea, tanto en la práctica como en la recopilación de los datos, así como hacen uso de ellos.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Correcto, así es.

Gracias por la aclaración, Laura.

De hecho, tal y como Laura lo hizo constar, esta solicitud de aclaración se hizo en una anterior sesión para que quedara constancia de que había ese cumplimiento en cuanto a la protección de datos y bueno, ahí está emitida la certificación de acuerdo a la recomendación efectuada por la parte legal.

Me parece que siendo así, podríamos entonces entrar a ver ya para efectos de aprobación el documento como tal don Carlos.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Si gusta proyectamos el documento en sí, que sería el análisis que se hizo.



Fecha: 3 junio 24

PARA: Maritza Hernández
Dirección Ejecutiva

DE: Carlos Fonseca
Departamento Fondo Mutualidad

ASUNTO: Base de Datos consulta personas

Adjunto encontrará el Informe de Evaluación para el servicio que brindan al Fondo referente a las transcripción de actas semanales del Consejo de Administración.

MATRIZ EVALUACIÓN CONTRATOS

Servicio Brindado: **Base de Datos consulta personas** Colaborador Encargado: **Carlos Fonseca**

Nombre Proveedor: **Cero Riesgo** Vencimiento del contrato: **12/7/2021**

| Aspecto a Evaluar | Alcance | Nivel de Cumplimiento | Calificación | Detalle |
|---|--|-----------------------|--------------|--|
| 1. Nivel de desempeño: | Cumplimiento de los términos del contrato, incluyendo la entrega de productos o servicios según fechas establecidas. Además, identificar cualquier problema o discrepancia que | Alto | Excelente | Cumple con los estándares establecidos |
| 2. Calidad del bien o servicio: | Bien o servicio proporcionado cumple con los lineamientos o estándares esperados por el Colper. | Alto | Bueno | Cumple con lo requerido |
| 3. Atención al cliente y soporte técnico: | Evaluar la calidad del servicio al cliente y el soporte técnico proporcionado por el proveedor. | Alto | Bueno | Cumple con lo requerido |
| 4. Valor agregado: | Proveedor brinda información adicional que beneficie a la institución dentro de la prestación del servicio. | Alto | Bueno | Podría implementar mensajería de cobro sms |

| | | | | |
|---|--|--------|-------------|---|
| 5. Precio y términos contractuales: | Analizar el valor y los términos del contrato actual para determinar si son competitivos y beneficiosos. | Alto | Excelente | Presenta precios más competitivos con respecto a la competencia y servicios |
| 6. Negociación de términos: | La posibilidad de renegociación de los términos contractuales | Medio | Bueno | El precio cobrado por la empresa son de los más bajos del mercado |
| 7. Capacidad de escalabilidad: | Evaluar la capacidad del proveedor para adaptarse a las necesidades comerciales | Alto | Bueno | Realiza mejoras a su producto |
| 8. Compromiso con la sostenibilidad | Analizar y verificar el compromiso del proveedor con la sostenibilidad ambiental y social | N/A | N/A | No hay manera de medirlo |
| 9. Cumplimiento legal y regulatorio | Verificar si el proveedor cumple con todas las leyes y regulaciones aplicables en su | Alto | Bueno | Cumple con lo querido |
| 10. Experiencia y capacidad técnica | Valuar la experiencia y la capacidad técnica del proveedor en el campo específico de productos o servicios que ofrece. | Alto | Excelente | Cumple con lo requerido |
| 11. Gestión de riesgos: | Analizar la capacidad del proveedor para gestionar riesgos relacionados con su negocio, como riesgos operativos, financieros o de seguridad. | Alto | Bueno | No hay manera de medirlo |
| Observaciones y recomendaciones: El proveedor cumple las necesidades del Fondo de Mutualidad en el área que le compete (estudios crediticios), herramienta con información completa, entendible, trazable, manejable. Además, posee valor agregado al evaluar el servicio brindado y capacitaciones para cuando se ha solicitado para el actual y nuevo personal. Se recomienda continuar con la empresa Cero Riesgo S.A., sin afectar los precios actuales. | | | | |
| VENTAJAS: | | | | |
| <u>Precio con referencia a sus similares</u> | | | | |
| <u>Información adicional</u> | | | | |
| <u>Servicios Adicional SMS, Inclusión de deudas FM</u> | | | | |
| <u>Comparativo de Precios</u> | | | | |
| COSTO UNITARIO AFILIACION | | | | |
| CERO RIESGO | ₡ | 215,00 | ACTUAL | |
| EFX (Equifax) | ₡ | 595,90 | GRATIS | |
| CREDIT | ₡ | 757,50 | ₡ 47 975,00 | |

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Porque la recomendación es hacer la renovación en virtud de que a nivel de costes y del servicio brindado, Cero Riesgo es la opción más viable, ¿verdad? Tal vez se puede ir ahí al final (del documento), porque la evaluación ya la habíamos visto en la anterior sesión.

La Tesorera Laura González Picado:

En términos de costo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, así es y que conste este documento en el acta también, que el costo de Cero Riesgo unitario sale en ₡215,00 colones (doscientos quince colones) y el de Equifax en ₡595,90 colones (quinientos noventa y cinco colones con noventa céntimos), mientras que el de Credos Crédito en ₡757,50 colones (setecientos cincuenta y siete colones con cincuenta).

Si es así, la verdad no tengo ninguna consulta ni observación adicional; procederemos a votar,

salvo que haya alguna consulta de parte de las Directoras, la renovación del contrato a Cero Riesgo, de conformidad con lo que presenta la Administración.

¿Doña

Aleyda?

La Vocal II Aleyda Solano Torres:

Yo estoy de acuerdo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, gracias. Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

Si yo estoy de acuerdo, ya se validó tanto desde el punto de vista financiero como la parte legal, porque eso es muy importante, ¿verdad? Hay empresas que prestan el servicio y que no están debidamente registradas.

En este caso ya con la constancia queda validado de que sí cumplen. Yo creo que no habría ningún problema para poder aprobar este contrato.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Entonces, con tres votos a favor, aprobado por unanimidad para que se renueve el contrato a la empresa Cero Riesgo de conformidad con lo que ha presentado la Administración el día de hoy.

Acuerdo 02-08-24: Se aprueba la renovación del contrato Cero Riesgo de conformidad con lo que ha presentado la Administración (Acuerdo en firme y por unanimidad).

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

¿Hola, buenas noches, cómo están?

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Disculpen, para que quede constancia, doña Mercedes se agrega en este momento a la sesión y que conste en acta su presencia doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Gracias. Mercedes Quesada Madrigal, cédula 1-0703-0066, en carretera, pero escuchando la sesión podría ser que me este tenga que finiquitar la reunión en algún momento, pero por el momento no.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias por el esfuerzo, porque sabemos el tema que estás atravesando en este momento, así que muchas gracias por estar presente.

Entonces continuamos con el siguiente punto, el 2.2, Solicitud de Elaboración del Cartel de Constancias de Salario. Don Carlos.

2.2 Solicitud Elaboración de Cartel de Constancias de Salario



FORMULARIO DE SOLICITUD A LA PROVEEDURÍA CONTRATACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS

Fecha de solicitud:

Día: 07 Mes: junio Año: 2024

Nombre del Solicitante: Carlos Fonseca Bustos

INFORMACIÓN GENERAL DEL DEPARTAMENTO, UNIDAD

1º Unidad Administrativa o Departamento que solicita:
FONDO DE MUTUALIDAD

2º Nombre actividad, evento, servicio:
Contratación de servicios de emisión de certificaciones de Ingresos propios.

3º Justificación de la procedencia de la contratación del servicio o bien:
Contratar los Servicios Profesionales de al menos cuatro distintos proveedores, físicos o jurídicos, que sean profesionales en contaduría o firma de Contadores; con la finalidad de que brinden el servicio de emisión de Certificaciones de Ingresos Propios directamente al Fondo de Mutualidad, referente a aquellos ingresos económicos de los colegiados o sus familiares que trabajan de forma independiente y que requieran presentar esta documentación ante el Fondo de Mutualidad del Colegio de Periodistas y Profesiones en ciencias de la comunicación colectiva de Costa Rica para fines crediticios, Aprobado en sesión extraordinaria FM 08-24 del día 06-06-2024)

4º Descripción detallada (cantidad, tipo) del bien o servicio que requiere contratar:
Servicios de elaboración de Certificaciones de ingresos propios, para solicitantes de crédito al Fondo de Mutualidad del COLPER esta información se utilizará como una herramienta para la toma de decisiones en el análisis del crédito.

5º Especificaciones técnicas y específicas del bien o servicio:
Se requiere que las empresas y o personas físicas jurídicas que se contraten estén en la capacidad de brindar a la institución un servicio ágil y confiable en relación con la emisión de certificaciones de Ingresos.

6º Estimación del costo de bien o servicio a contratar:
El Oferente cobrará los honorarios profesionales por cada certificación de ingresos de acuerdo por lo dispuesto en la Tabla de Honorarios Profesionales para los Contadores Públicos Autorizados, misma que de conformidad con el Acuerdo N°4563-9-2021, 14 de setiembre del 2021, Decreto Ejecutivo N 42223-H, será anualmente actualizada por el Colegio de Contadores Públicos de Costa Rica

CARLOS
FONSECA
BUSTOS (FIRMA)

Firma del Solicitante

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Tal vez una observación ahí en el quinto punto, perdón a la Administración la observación, se requiere que las empresas recuerden que se está contratando empresas o personas físicas, también se requiere que las empresas y o porque me parece que son varias personas físicas jurídicas que se contraten, ahí hace falta el se.

Además, una consulta nada más para saber en cuánto está la tarifa actualmente, don Carlos, de esa certificación.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Es que eso depende mucho de la mano del nivel de ingresos de la persona, del que quiera certificar y esta certificación va de la mano también del crédito que nosotros vamos a solicitar.

Si gusta déjeme meterme en la tablita.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Porque se da como referencia y una segunda consulta en cuanto al tema del presupuesto que queda asignado para estos efectos, si lo hay y de qué cuantía.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, de hecho si hay presupuesto, son como ₡ 800.000 mil colones (ochocientos mil colones) que se presupuestaron. De hecho, no se gasta tanto, pero la idea aquí era este, eventualmente, si hubiera algún tipo de incremento, porque vamos a salir con la campaña de crédito la idea es estar respaldados.

Entonces ahí habría que hacer una ejecución, un ajuste presupuestario, pero ya lo voy a decir, don Wilber, para ver, porque esto fue toda una logística de encontrar la tabla.

La Tesorera Laura González Picado:

Don Carlos, voy a aprovechar este para hacerle dos consultas.

Anteriormente teníamos solo tres, me imagino que a raíz de los familiares incluimos ya cuatro.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Vieras que originalmente eran cuatro pero al final se firmaron solo tres ¿por qué cuatro?, porque eventualmente primero para rotar, segundo para probar el servicio con los que trabajamos, nos prestaron muy buen servicio y después si eventualmente alguno se va, se quiebra, no le interesa, no quedar descubiertos.

La Tesorera Laura González Picado:

Y no sé si en el punto número cinco con especificaciones técnicas y específicas del bien o servicio, indicar que cumpla en la forma y en el tiempo que requiere el Fondo también.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Por eso ágil y confiable, lo pensamos así, ágil por en el tiempo y forma que se necesita, igual en el cartel se especifica y confiable porque que la información que nos den sea que sea un análisis correcto.

La Tesorera Laura González Picado:

¿Y no sería mejor ponerle fecha siete?

Porque es que está, suena muy raro que la aprobación sea el seis y el mismo seis se pida.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

¿Eso es para hacer el cartel, verdad, don Carlos?

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, es el día seis, pero que la solicitud sea el día siete.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Ok.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, arriba. Bueno, fecha de solicitud.

La Tesorera Laura González Picado:

Sí, porque se aprueba hoy.

La Tesorera Laura González Picado:

Bueno, pero para que haga la solicitud mañana, suena raro como que hoy mismo se hizo la solicitud y hoy mismo se aprobó.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ese cartel vendría para el lunes, don Carlos.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Vamos a ver si el proveedor nos puede ayudar, igual todavía estamos cubiertos con...

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, eso es lo que iba a preguntar, si...

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Don Wilberth, si gusta bajo la tabla y se las comparto por correo.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Sí, es una referencia, tranquilidad, lo importante es que hay presupuesto, usted lo está confirmando y me está diciendo que estamos protegidos, digamos, mientras sale el cartel y todo, todo el asunto y se adjudica, no nos quedamos sin servicio.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Don Gerardo está levantando la mano.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ah, bueno, ya llegó don Gerardo, no lo había visto, no vi la mano levantada ¿cómo está? Para que consten actas, también se integra a la sesión el Fiscal, entonces primero para que se presente y posterior vamos con la consulta que pueda tener don Gerardo, adelante.

El Fiscal Gerardo García Murillo:

Sí, gracias.

Muy buenas tardes, Gerardo García Murillo, desde mi casa de habitación en San Antonio de Coronado, cédula 1-0993-0024.

Era solo más bien levante la mano para decir que ya había llegado.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Listo, gracias, gracias. Queda constando que se suma don Gerardo, la Fiscalía a la sesión.

Bien decía, no tengo ninguna observación o comentario, no sé si las compañeras...

La Tesorera Laura González Picado:

Yo otro detalle, don Carlos, el tiempo de ese contrato sería igual de revisión cada año y por un periodo de cuatro.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

De cuatro, es correcto.

La Tesorera Laura González Picado:

Ok.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Está bien. Igual esto es para generar el cartel, que esperamos venga, si no es el lunes que viene, entonces el siguiente, ¿verdad?

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Es correcto.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Ok, perfecto.

Entonces las Directoras que estén a favor de la aprobación del formulario, valga la

redundancia, formulación del cartel para contratación de los servicios de las certificaciones de contabilidad pública que requiere el crédito, perdón, requiere el Fondo cuando se hacen créditos a personas no asalariadas con recursos e ingresos propios o independientes, les agradezco se sirvan indicarlo.

Doña Aleyda.

La Vocal II Aleyda Solano Torres:

De acuerdo, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Doña Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

De acuerdo, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Con el voto de esta Presidencia, tres votos a favor. Ay, perdón, Mercedes perdón, casi no la veo en el carro. Doña Mercedes.

La Vocal I Mercedes Quesada Madrigal:

Aprobado, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias Mercedes, disculpas. Y el voto de esta presidencia, cuatro votos a favor, aprobado por unanimidad.

Acuerdo 03-08-24: Se aprueba la formulación del cartel para la contratación de los servicios de las certificaciones de contabilidad pública que requiere el Fondo cuando se hacen créditos a personas no asalariadas con recursos e ingresos propios o independientes. (Acuerdo en firme y por unanimidad).

Procedemos entonces con el hospital Metropolitano, la Administración lo presenta.

2.3 Contrato del Hospital Metropolitano

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Si gusta, Adriana.

Asistente administrativa Adriana Ramírez Castillo:

Montamos lo que es un comparativo para que ustedes vean las dos propuestas que recibimos, la de la Católica y la de Santa Mónica. La UNIBE dijo que si se tiraba el cartel ellos participaban, no mandaron ninguna propuesta.

| Hospital | Horas semanales | Precio | IVA |
|------------------------------------|--------------------|-------------|----------|
| Hospital Internacional LA CATÓLICA | 12 horas semanales | ₡817.431.99 | |
| HOSPITAL METROPOLITANO | 12 horas semanales | ₡915.470.00 | +IVA |
| Santa Mónica Centro Médico | 12 horas semanales | \$ 2.072,00 | + 4% IVA |

Lo que es el consultorio médico, las dos propuestas nuevas y el Metropolitano son iguales, manteniendo las 12 horas semanales, los tres días a la semana.

La Católica sale a un precio de ₡817.431. 99 mil colones (ochocientos diecisiete mil, cuatrocientos treinta y uno con noventa y nueve colones), el Metropolitano estamos ₡915.470.00 mil colones (novecientos quince mil, cuatrocientos setenta mil colones) más I.V.A., y el de Santa Mónica está en \$2072 dólares (dos mil setenta y dos dólares) más 4% de I.V.A. eso con respecto al consultorio médico.

Con lo que es la consulta extendida, la Católica no ofrece la opción, el Metropolitano nos lo ofrece sin costo adicional y el Santa Mónica trabaja, ellos no tienen hospital, sino lo que tienen es como una clínica, entonces ellos es de lunes a viernes de ocho a cinco, cobrando ₡16.000 colones (dieciséis mil colones) la consulta.

Especialidades médicas

| | | |
|---|---|--|
| <p>Ofrece 10% descuento en varios servicios médicos</p>  | <p>Urología Fisioterapia Ginecología Cardiología Ortopedia Nutrición ¢672,151.00 +IVA</p> | <p>No ofrece la opción</p>  |
|---|---|--|

Tenemos lo que son las especialidades médicas, la Católica en sí no ofrece especialidades como nos ofrece el Metropolitano, pero lo que hace es que nos ofrece un 10% (diez por ciento) de descuento en varios servicios: radiología, ultrasonidos, emergencias, incluso hasta operaciones, pero un 10% (diez por ciento) sin incluir todos los servicios como más caros, verdad, que es la recuperación, la hospitalización, la anestesia.

Bueno, tenemos seis especialidades médicas con el hospital Metropolitano, que es el costo de ¢672.151 mil colones (seiscientos setenta y dos mil colones) más I.V.A. y el Santa Mónica no nos ofrece lo que son especialidades médicas.

Ahora, tenemos lo que son los paquetes de feria de la salud que nos está ofreciendo el Metropolitano, lo que es paquete dental, salud auditiva, paquete dermatológico, osteomuscular, de ultrasonidos, paquete ginecológico, cardiológico y paquete audiovisual laboratorios.

Paquetes Feria de la salud

| Paquete Dental | Precio Regular | Precio Promocional |
|---------------------|----------------|--------------------|
| Limpieza Completa | 29 000,00 | 20 000,00 |
| Limpieza + 1 Calza | 53 700,00 | 40 275,00 |
| Limpieza + 2 Calzas | 83 400,00 | 62 550,00 |
| Limpieza + 3 Calzas | 113 100,00 | 84 825,00 |

Precios no incluyen IVA

Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día

| Paquete Salud Auditiva | Precio Regular | Precio Promocional |
|-------------------------|----------------|--------------------|
| Audiometría y Otoscopia | 31 750,00 | 22 500,00 |

Precios no incluyen IVA

Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día

| Paquete Dermatológico | Precio Regular | Precio Promocional |
|-----------------------|----------------|--------------------|
| Sesión Foto Finder | 78 000,00 | 40 000,00 |

Precios no incluyen IVA

Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día

| Paquete Oteomuscular | Precio Regular | Precio Promocional |
|----------------------|----------------|--------------------|
| Sesión Fisioterapia | 32 725,00 | 18 500,00 |

Precios no incluyen IVA

Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día



| Paquete Ultrasonidos | Precio Regular | Precio Promocional |
|----------------------------------|----------------|--------------------|
| Ultrasonido Abdomen General | 81 645,00 | 39 000,00 |
| Ultrasonido de mama | 50 046,00 | 39 000,00 |
| Ultrasonido de cuello y Tiroides | 77 302,00 | 50 000,00 |
| Ultrasonido Tejidos Blandos | 59 065,00 | 45 000,00 |

Precios no incluyen IVA

Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día

| Paquete Ginecologico | Precio Regular | Precio Promocional |
|------------------------|----------------|--------------------|
| Citología por Monocapa | 29 000,00 | 17 500,00 |

Precios no incluyen IVA

Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día

| Cardiologico | Precio Regular | Precio Promocional |
|---------------------------------------|----------------|--------------------|
| Electrocardiograma con Interpretación | 50 726,00 | 40 580,00 |

Precios no incluyen IVA

Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día

| Paquete salud visual | Precio Regular | Precio Promocional |
|----------------------|----------------|--------------------|
| Valoración general | 12 000,00 | Gratuita |

Precios no incluyen IVA

Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día



| Paquete Lab 1 | | Precio Regular | Precio Promocional |
|---|---|----------------|--------------------|
| Hemograma | | | |
| Glucosa | ₡ | 53 489,00 | ₡ 26 728,00 |
| Perfil de Lípidos (colesterol, LDL HDL Triglicéridos) | | | |
| Precios no incluyen IVA | | | |
| Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día | | | |

| Paquete Lab 2 | | Precio Regular | Precio Promocional |
|---|---|----------------|--------------------|
| Hemograma | | | |
| Glucosa | ₡ | 72 716,00 | ₡ 34 557,00 |
| Perfil de Lípidos (colesterol, LDL HDL Triglicéridos) | | | |
| Prueba de Función Renal | | | |
| Precios no incluyen IVA | | | |
| Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día | | | |

| Paquete Lab 3 | | Precio Regular | Precio Promocional |
|---|---|----------------|--------------------|
| Hemograma | | | |
| Glucosa | ₡ | 129 819,00 | ₡ 61 714,00 |
| Perfil de Lípidos | | | |
| Prueba de Función Hepática | | | |
| Precios no incluyen IVA | | | |
| Se requiere un mínimo de 15 pacientes por día | | | |




Ok, aquí nos dicen lo que podemos obtener, verdad, están charlas informativas, afiches personalizados, afiche de preparación, hicimos en el comparativo como qué paquete sería como el que nos serviría a nosotros, que sería digamos, el odontológico. Don Carlos lo va a explicar.

Fortalezas de valor agregado

Adicional a la ejecución de la feria proporcionamos algunos pluses como parte de hacer una propuesta robusta e integral a nuestros clientes:

- Stand y charlas informativas
- Afiches personalizados
- Afiche de preparación





| Desde | Hasta | Tipo de FERIA | Servicio | Costo Unitario | Mínimo 15 | Colegiados 25 | Colegiados 50 |
|----------------|-------|---------------|------------------------|----------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| 15/7 | 19/ 7 | Odontología | Limpieza + 1 Calza | ¢41 886,00 | ¢628 290,00 | ¢1 047 150,00 | ¢2 094 300,00 |
| 12/8 | 16/ 8 | Ginecología | Citología por Monocapa | ¢18 200,00 | ¢273 000,00 | ¢455 000,00 | ¢910 000,00 |
| 23/ 9 | 27/9 | Laboratorio | Paquete Lab 2 | ¢35 939,28 | ¢539 089,20 | ¢1 796 964,00 | ¢1 796 964,00 |
| Totales | | | | | ¢1 440 379,20 | ¢3 299 114,00 | ¢4 801 264,00 |

Monto del contrato ¢ 1 651 126,00 ¢19 813 512,00

Aumento al 35% ¢ 2 229 020,10 ¢ 26 748 241,20

Diferencia ¢577 894,10 ¢6 934 729,20

Reglamento de adquisiciones COLPER

Artículo 27: Ampliaciones contractuales. El Colegio antes, durante o finalizada la ejecución de un contrato, podrá ampliar unilateralmente sus adquisiciones siempre y cuando no supere el 35% del monto total adjudicado al contratista. Cuando la ampliación se dé posterior a la ejecución contractual, procederá siempre y cuando no haya pasado más de 8 meses de finalizada la correspondiente prestación. A ampliación contractual aplicará siempre y cuando se mantengan o bien superen las condiciones del negocio anterior y de previo se verifique la disponibilidad presupuestaria.

Administrador Fondo de Mutualidad don Carlos Fonseca Bustos:

Sí, digamos acá ya pensando un poquito en el tema de estos paquetes, y viendo que ellos son los que nos ofrecen una opción diferente acá y tomando en cuenta como ejercicio uno de los servicios y también el presupuesto que tenemos actualmente de especialidades médicas que no lo hemos consumido y ya lo pagamos, porque esa factura, digamos en diciembre, enero, febrero, marzo, abril, mayo, junio, ha venido incrementando, si bien es cierto, se ha venido incrementando la cantidad de citas, aproximadamente tenemos un monto de ¢695.000 mil colones (seiscientos noventa y cinco mil colones) más o menos en especialidades médicas que no se consume del todo.

Entonces la idea es trasladar ese costo que ya pagamos, como lo digo, que ya el Colegio pagó y este, podemos hacerlo con este tipo de ferias, hacer una feria en julio, otra en agosto y otra en noviembre, como por ejemplo, tomando en cuenta que si hiciéramos una feria, necesitamos un mínimo de 15 y si hiciéramos una feria de odontología con limpieza 1 calza y con un mínimo de 15 colegiados, el costo nos saldría en ¢628.000 mil colones (seiscientos veintiocho mil colones) si fueran 25 colegiados sería ¢1.047.000 mil colones (millón cuarenta y siete mil colones) y si fueran 50 colegiados serían ¢2.094.000 mil colones (dos millones, noventa y cuatro mil colones).

Hay que tomar en cuenta digamos que para esto ellos requerirían un espacio físico que puede ser el consultorio que tenemos y ellos traerían todo el equipo que se necesita para dar este servicio y ese podría ser sin el consultorio y tenemos digamos por ejemplo dos días los cuales se podrían utilizar para estas ferias, inclusive podríamos utilizar un tercer día, el tiempo entre paciente y paciente son como 45 minutos, entonces para hacer una feria y atender a unos 15 colegiados necesitaría como día y medio más o menos y si fueran 25 necesitaría por lo menos unos tres días.

En el caso de la otra feria que es ginecología sería un monto de ¢273.000 mil colones

(doscientos setenta y tres mil colones) para colegiados, 25 colegiados ₡455.000 mil colones (cuatrocientos cincuenta y cinco mil colones) y 50 colegiados ₡910.000 mil colones (novecientos diez mil colones) es en cada citología aproximadamente duran como 30 minutos, quiere decir que en 8 horas de trabajo podría atender unos 16 colegiados en promedio.

Y lo que son los paquetes de laboratorio que puse como ejemplo el número dos, atendiendo 15 colegiados serían ₡539.089.20 mil colones (quinientos treinta y nueve mil, ochenta y nueve colones con veinte céntimos), 25 colegiados, ₡1.796.967 mil colones (millón setecientos noventa y seis mil, novecientos sesenta y siete colones) y mire aquí este dato me salió mal y este sería un poquito más, ahí se los quedo debiendo.

Este otro dato que es, que les pongo aquí abajo es porque habíamos conversado si hacíamos un aumento del costo del contrato verdad, actualmente lo tenemos en ₡1.651.126 mil colones (un millón, seiscientos cincuenta y un mil, ciento veintiséis colones), ₡19.813.512 mil colones (diecinueve millones, ochocientos trece mil, quinientos doce colones) anuales, podemos aumentarlo hasta en un 35% (treinta y cinco por ciento) según lo que es el reglamento de adquisiciones que tenemos en el Colegio, si se puede hacer la adenda, pero aquí el único tema que nos limitaría un poco es que tenemos que gastar el presupuesto que tenemos para poder pedir el aumento y tendría que tener presupuestado para poder hacer ese aumento y actualmente el rubro del consultorio está a ₡19.000.000 millones de colones, pero tomando en cuenta ese sobrante que tenemos actualmente de casi ₡3.500.000 millones y medio de colones, podríamos realizar las ferias.

Eso sería más o menos la presentación de este Contrato del Metropolitano.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias Carlos, también voy a decretar un receso por favor de 5 minutos.

Ok, bien compañeras, compañeros, este, retomamos el tema entonces del Hospital Metropolitano y lo que ha presentado la Administración en virtud de la presentación que ha efectuado la Administración con respecto a la valoración que ya se había efectuado en una anterior sesión de los Servicios del Hospital Metropolitano, incluso sesión, la reunión que tuvimos con el Hospital Metropolitano y que consta en actas y en virtud de los costos y servicios que ofertan otras entidades para los servicios médicos que ofrece el Fondo de Mutualidad a los colegiados, la Administración recomienda que se proceda con una renovación del contrato en virtud de esos costos y servicios que no compiten con lo que oferta el Hospital Metropolitano.

En virtud de ese primer punto, yo voy a someter a votación esa recomendación de la Administración para que se efectúe una renovación con el Hospital Metropolitano en los términos que se ha planteado.

Y agregó, perdón, un punto que es contemplar conforme la recomendación de la Administración, las ferias médicas, tres ferias médicas a realizarse en lo que resta de este periodo 2024 para que se contemplen dentro del rubro de especialidades médicas, las que se están otorgando ya en el contrato vigente y que eventualmente se renovarían y que la Administración presente una propuesta en el término de 15 días sobre las cantidades y costos de asumir esas ferias, posibles fechas y servicios a prestarse.

Y finalmente, también asociado a eso, una propuesta de ajuste al reglamento para contemplar la prestación del servicio a través de estas ferias médicas.

Si están de acuerdo las señoras directoras presentes se sirvan manifestarlo.

Doña Aleyda.

La Vocal II Aleyda Solano Torres:

Presente y de acuerdo, dije.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Gracias, doña Laura.

La Tesorera Laura González Picado:

De acuerdo, gracias.

El Presidente Wilberth Quesada Céspedes:

Con el voto de esta Presidencia, tres votos a favor, aprobado por unanimidad, acuerdo en firme para que la administración en 15 días proceda de conformidad con lo que se ha indicado.

Acuerdo 04-08-24: Se aprueba la renovación del contrato con el Hospital Metropolitano según la recomendación de la Administración y en los términos que se ha planteado. (Acuerdo en firme y por unanimidad).

No tenemos más asuntos que tratar, de manera que voy a dar por finalizada la sesión.

La sesión del próximo lunes será virtual a la hora acostumbrada.

Buenas noches.

Wilberth Quesada Céspedes

María Eugenia González Alvarado

Presidente

Secretaria

